

**«SIESTE PASOS
PARA HABLAR CON
IMPACTO E
INFLUIR»»**

CARLOS GUSTAVO ACOSTA
LICENCIADO EN COMUNICACIÓN SOCIAL

Coach Ontológico Profesional
Docente Universitario
Docente Investigador
Consultor en Comunicación.

www.consultorapautas.com.ar

Instagram: /consultorapautas

Facebook: /Cpautas

Wpp: +54 9 3456 402073

***Hable para trasladar
conocimientos, no para
lucirse.***

COMENZAMOS



¿Qué me motivo participar hoy?

MOTIVO	SI
Tener un negocio propio	
Más tiempo libre	
Desarrollo personal	
Ayudar a los demás	
Conocer gente nueva	
Curiosidad	
Otro:	

COMUNICACIÓN CON IMPACTO:

- 1) Atención**
- 2) Apertura**
- 3) Predisposición**

Cuenta los pases del equipo blanco



**TOMAR CONCIENCIA
DE NUESTROS PROPIOS
PATRONES DE
COMUNICACIÓN.**

¿Cómo nos comunicamos con los demás? ¿Usamos un lenguaje positivo o negativo? ¿Somos abiertos y honestos o cerrados y reservados?

**UTILIZA MENSAJES
DE POSIBILIDAD
Y ELECCIÓN**

Las personas se sienten más motivadas a participar cuando sienten que tienen control sobre sus propias acciones. Los mensajes de posibilidad pueden crear un ambiente más positivo.

**BRINDA
RAZONES QUE
ACOMPañEN
TU MENSAJE**

Usa porque como elemento.

El uso de "porque" en los mensajes es una forma común de expresar causa, razón, justificación, explicación o consecuencia.

**TEN UN MENSAJE
CLARO Y CONCISO**

Esto te ayudará a mantenerte
enfocado y evitar divagar.

También te ayudará a
asegurarte de que tu te
entienda.

¿Cuál es tu punto principal?

Entre
Cholocate y
Cerzeva

Cuál de los 2
leiste mal?

**USA HISTORIAS
PARA ILUSTRAR
TUS PUNTOS**

Las historias son una forma poderosa de conectar y hacer que tu mensaje sea más memorable.

Importante: *Debe ser corta, emotiva y sin ninguna carga valorativa negativa.*

PRACTICA LA ESCUCHA ACTIVA.

Cuando escuchamos
activamente, nos centramos
en lo que la otra persona está
diciendo, sin juzgar ni
interrumpir.

**USA UN
LENGUAJE
CORPORAL
POSITIVO**

Mantén el contacto visual.

Sonríe.

Usa gestos abiertos.

Muévete por el espacio.

Un lenguaje corporal positivo puede ayudarte a proyectar confianza, entusiasmo y credibilidad.

MUCHAS

GRACIAS
